



## MODUL 2

Hierbei wird dem Mandanten im Vergleich aufgeschlüsselt, wie er am Markt positioniert ist. Es genügt heute nicht mehr, so gut wie „alle“ zu sein - das ist Voraussetzung!

Der Markt und das Gesundheitssystem sind die „Gegner“, denen sich der niedergelassene Zahnarzt heute stellen muss. Es gibt in dem komplexen Gebilde gewisse Faktoren, die er nicht beeinflussen kann – aber er kann sie nutzen!

Bei unserer Benchmarkanalyse vergleichen wir den Mandanten mit seinen Kollegen, anonymisiert versteht sich!

Diese Analyse ist für die Praxiszukunft, Praxiserweiterung oder die Existenz-Gründung (2. Praxis) Pflicht - wenn man das Basel II - Rating berücksichtigt!

Marktzahlen sind erst dann nutzbar, wenn sie das „gelebte“ System in den Vergleich setzten.

-> Fakten schaffen!

modulares



### MODUL II

Benchmark.

- > Vergleich: wie Sie positioniert sind!
- > Benchmark-Analyse gemäss Pcc!
- > nicht Änderbares - ausklammern!
- > Gegner sind: Markt & System!
- > bei Praxiszukauf (2.Praxis)!
- > bei Existenzgründung!
- > besser sein als "Alle"!
- > bei Praxisabgabe!
- > Basel II Rating!
- > Pflicht & Kür!
- > "Fakten schaffen!"

