



HANDLUNGSWEISE

Axymed orientiert sich stets am Mandanten. Wir haben unsere hausinternen Standards so optimiert, dass wir stets eine individuelle Betrachtungsweise gewährleisten können – welche aber auf unsere Benchmarks zu adaptieren sind.

Bevor wir ein Unternehmen strukturieren/restrukturieren arbeiten wir einen Status-Quo aus. Diese Ist-Situation ist die Basis für die weitere Zusammenarbeit. Gemeinsam mit unseren Beratern analysieren wir die Hard- & Softskills des Hauses.

Bei den Analysen im Unternehmen sehen wir den Menschen im Vordergrund. Das Kapital eines Unternehmens ist der Mensch - was zur Folge hat, dass wir die Prozesse und Abläufe hinsichtlich einer effizienten, langfristigen Lösung auslegen – um die Rentabilität des Unternehmens langfristig, planbar zu gewährleisten. Innovationen und Non-Human-Solutions sehen wir nicht als Gegensatz – sondern als Ergänzung.

Unsere Strategieberater sehen sich dem Mandanten langfristig verpflichtet. Gemeinsam mit dem Management des Unternehmens erarbeiten wir den Maßnahmenkatalog und stellen so einen Masterplan auf, der einen Short-/Middle-/Long-Run aufzeigt.

Eine Internationalisierung von Unternehmen erzielen wir durch Kooperationen in den Ländern, in denen wir Partnerbüros haben. Viele Unternehmen erzielen durch ein effizientes Joint Venture die Unabhängigkeit von regionalen/nationalen Märkten. Ergänzt werden diese Konstrukte durch unsere Beratung in der Wissenschaft & Industrie [Strategie und Marktausrichtung]

Den Unternehmen sind wir gerne behilflich, neue Mitarbeiter zu finden. Unser Human-Resource-Management [HRM] hat globale Kontakte zu Absolventen und Professionals.